



**SAVONIA**  
AMMATTIKORKEAKOULU



## Osaamisen tuotteistus, myynti ja sales camp

**Aika:** 4.11., 11.11. ja 18.11.

**Paikka:** Savonia-amk, Haukisaarentie 2, 74130 Iisalmi

**Tila:** A1024

Valmennuskokonaisuus on osallistavia menetelmiä hyödyntävä työpajojen sarja, jossa osallistujat johdatetaan tuotteistamisen ja myynnin maailmaan työpajat huipentuvat yhteiseen sales campiin, jossa opitut asiat viedään konkreettisesti käytäntöön. Valmennuspäivät koostuvat luennoista, tehtävistä ja yhteiskehittämisen menetelmistä. Sisällöt huomioivat luovien alojen erityistarpeet. Kouluttajalla (Talentree Oy/ Sampsa Wulff) on vahva kokemus yhteistyöstä luovilla aloilla toimivien yritysten kanssa.

### Ohjelma

#### **Luovan osaamisen tuotteistaminen, 4.11. klo 15 - 19**

Työpajan aikana osallistujat pääsevät pohtimaan, kuinka oma osaaminen voidaan tuotteistaa kannattavaksi liiketoiminnaksi. Työpajassa

pohditaan myös oman osaamisen hinnoittelua ja palvelulupausta. Työpajan aikana tehdään harjoitustehtävä luovan asiantuntijuuden tuotteistamiseen ja brändäämiseen liittyen.

#### **Luovan osaamisen myynti, 11.11. klo 15 - 19**

Myynti on tärkein liiketoiminnan ja kasvun ajuri. Työpajan aikana käymme läpi myyntiprosessia ja myyntisuppilon hallintaa. Tutustumme myös myynnin psykologiaan, sekä pohdimme omaa myyntiprofiilia vahvuuksien ja kehittämiskohteiden kautta.

#### **Laadukas liidinhankinta ja Sales Camp, 18.11. klo 13 - 17**

Nykypäivänä liidien hankkiminen on helpompaa kuin koskaan – vain onko? Päivän aikana tutustumme erilaisiin työkaluihin ja menetelmiin laadukkaiden liidien hankkimiseksi. Päivän huipentaa yhteinen sales camp.

TERVETULOA!

Tiedustelut:

[ulla.santti@savonia.fi](mailto:ulla.santti@savonia.fi)

[sampsa.wulff@talentree.fi](mailto:sampsa.wulff@talentree.fi)

**SAVONIA**



**Vipuvoimaa**  
**EU:lta**  
2014–2020

Pohjois-Savon liitto tukee  
maakunnan  
menestystä



**KUOPIO**

**LUOVA**  
**VEITOI!**